

VAT.SUPPORT · БЕСПЛАТНОЕ РУКОВОДСТВО

Руководство по НДС ЕС для интернет-торговли

Практический обзор схем OSS, IOSS, Non-Union OSS и номера EORI — что покрывает каждая схема, кому она подходит и как определить, что нужно именно вашему бизнесу, прежде чем регистрироваться.



vat.support · НДС-комплаенс для глобальной e-commerce

С ЧЕГО НАЧАТЬ

Нужно ли вам регистрироваться для уплаты НДС в ЕС?

Обязательства по НДС зависят от трёх факторов: где зарегистрирован ваш бизнес, где находятся товары в момент продажи, и кому вы продаёте — бизнесу или частным лицам. В этом руководстве разобраны четыре основных пути к соответствию требованиям НДС ЕС для трансграничных продавцов.

- ✓ Вы храните товары в стране ЕС или превышаете местный порог регистрации → **стандартная регистрация НДС** .
- ✓ Вы продаёте товары B2C через границы ЕС со склада внутри ЕС → часто подходит **Union OSS** .
- ✓ Вы импортируете товары низкой стоимости ($\leq \text{€}150$) из-за пределов ЕС → **IOSS** позволяет собирать НДС напрямую потребителям → при оплате.
- ✓ Вы зарегистрированы вне ЕС и продаёте цифровые/электронные услуги потребителям ЕС → **Non-Union OSS** .

Не уверены, что подходит именно вам? Пройдите бесплатную самопроверку на [snapshot.vat.support](#) или запишитесь на 15-минутный звонок со специалистом по НДС на [vat.support/ru/schedule-a-call](#).

Четыре пути — обзор

Схема	Кому подходит	Что покрывает	Отчётность
Регистрация НДС	Тем, кто хранит товары, регулярно импортирует или превышает порог регистрации в стране	Местные обязательства по НДС в конкретной стране	Обычно ежемесячно или ежеквартально, по каждой стране
Union OSS	Продавцам из ЕС (или продавцам вне ЕС с товаром уже в ЕС), продающим B2C	Трансграничные B2C-продажи товаров и услуг внутри ЕС	Одна декларация в квартал
IOSS	Продавцам, импортирующим недорогие посылки потребителям ЕС	B2C-импорт товаров стоимостью до €150	Одна декларация в месяц
Non-Union OSS	Компаниям вне ЕС, продающим цифровые/электронные услуги	B2C электронные услуги потребителям ЕС	Одна декларация в квартал

Эта таблица — упрощённый обзор для ориентировки, а не юридическая или налоговая консультация. Применимость зависит от ваших конкретных обстоятельств: места регистрации, местонахождения товара и типа покупателя.

Import One Stop Shop (IOSS)

IOSS упрощает НДС для B2C-поставок из-за пределов ЕС стоимостью €150 или менее. Вы регистрируетесь один раз, собираете НДС с покупателя при оплате и подаёте одну декларацию в месяц — вместо того, чтобы покупатель сталкивался с неожиданным импортным НДС и сборами при доставке.

Кому подходит IOSS

- ✓ Вы продаёте B2C (бизнес — потребителю), а не B2B.
- ✓ Товары находятся вне ЕС в момент продажи.
- ✓ Стоимость каждой посылки (без учёта доставки и налога) — €150 или меньше.
- ✓ Вы хотите одну регистрацию, покрывающую все 27 стран ЕС.

Нужен ли посредник? Если ваш бизнес зарегистрирован вне ЕС — да, посредник в ЕС должен зарегистрировать и подавать IOSS от вашего имени с солидарной ответственностью. Компании из ЕС часто могут регистрироваться напрямую.

Обязателен ли IOSS?

Нет. Но если вы регулярно отправляете посылки дешевле €150 потребителям в ЕС, регистрация обычно улучшает процесс оплаты и доставки — покупатель сразу видит итоговую цену, а посылки быстрее проходят таможенную, так как НДС уже учтён.

Как это работает

- ✓ **1** Получите номер IOSS (напрямую или через посредника, если вы вне ЕС).
- ✓ **2** Взимайте НДС по ставке страны покупателя при оплате.
- ✓ **3** Подавайте одну сводную декларацию в месяц по всем квалифицируемым продажам в ЕС.

Готовы зарегистрироваться на IOSS?

Регистрация может занять всего три рабочих дня. [Запишитесь на бесплатный звонок](#) или начните на vat.support/ru/register-ru.

One Stop Shop — Union OSS

Union OSS — это вариант «одной декларации» ЕС для многих трансграничных B2C-продаж. Вместо отдельной регистрации в каждой стране, где у вас есть подходящие продажи, вы используете одну регистрацию OSS и отчитываетесь по НДС нескольких стран одной квартальной декларацией.

Кому подходит Union OSS

- ✓ Компаниям из ЕС, продающим товары или услуги B2C потребителям в других странах-членах.
- ✓ Продавцам вне ЕС, чьи товары уже находятся в ЕС в момент продажи (например, склад FBA или сторонний склад), в подходящих случаях.
- ✓ Продавцам, которым нужен единый механизм отчётности вместо нескольких местных регистраций НДС по подходящим сделкам.

Важно: OSS не заменяет все местные регистрации НДС. Вам может всё ещё требоваться местный номер НДС там, где вы храните товар, импортируете или превышаете определённые пороги — OSS объединяет *отчётность* по подходящим трансграничным B2C-продажам, а не весь комплаенс.

Как это работает

- ✓ **1** Проверьте, где находятся ваши продажи и товар, чтобы подтвердить право на использование схемы.
- ✓ **2** Взимайте НДС по ставке страны покупателя — в ЕС цена обычно указывается с учётом налога.
- ✓ **3** Подавайте одну декларацию в квартал (в «тихие» периоды может потребоваться нулевая декларация).

Особенность Северной Ирландии

Продажи между Великобританией, Северной Ирландией и ЕС могут регулироваться особыми правилами в рамках Windsor Framework. Если ваша цепочка поставок затрагивает все три территории, получите индивидуальную консультацию, прежде чем считать, что стандартные правила OSS применяются без изменений.

Получите понятный план по OSS

Расскажите о ваших маркетплейсах, странах продаж и местах хранения товара — мы подтвердим правильный маршрут. [Запишитесь на звонок](#).

Non-Union One Stop Shop

Non-Union OSS позволяет компаниям, зарегистрированным **вне** ЕС, продавать электронные услуги потребителям ЕС через одну квартальную декларацию НДС, подаваемую в выбранной вами стране-члене.

Кому подходит Non-Union OSS

- ✓ Ваш бизнес зарегистрирован вне ЕС.
- ✓ Вы продаёте электронные услуги потребителям ЕС (B2C) — цифровые медиа, электронные книги, автоматизированные онлайн-курсы, SaaS.
- ✓ С 1 января 2025 года прямые трансляции, виртуальные мероприятия и онлайн-занятия также считаются электронными услугами.

Продавцы B2B: если вы в основном продаёте другим компаниям, Non-Union OSS вам, скорее всего, не нужен — B2B-сделки обычно подпадают под механизм обратного начисления (reverse charge).

Non-Union OSS против IOSS

Эти две схемы легко перепутать. IOSS покрывает **импортируемые товары** стоимостью €150 или менее. Non-Union OSS покрывает **услуги**, продаваемые потребителям ЕС. Правильный выбор полностью зависит от того, что вы продаёте — многим продавцам вне ЕС, торгующим и товарами, и цифровыми услугами, в итоге требуются обе схемы.

EORI — связанное, но отдельное требование

Если вы коммерчески импортируете физические товары в ЕС или Великобританию, вам также понадобится номер **EORI** (Economic Operator Registration and Identification) — уникальный идентификатор, который таможенные органы используют для вашей компании в каждой декларации. EORI — это **не то же самое, что регистрация НДС**: вам может понадобиться одно без другого, и использование таможенного брокера не отменяет необходимости иметь собственный EORI. Компании вне ЕС обычно подают заявку на EORI в первой стране, где подают таможенную декларацию.

Не уверены, какая схема подходит вашему бизнесу?

Пройдите бесплатную 60-секундную проверку на [snapshot.vat.support](https://vat.support) или [запишитесь на звонок](#) со специалистом по НДС — мы разберём ваши обязательства по регистрации НДС, OSS, IOSS, Non-Union OSS и EORI за один разговор.